



AutoBoss 公司简介

供中国汽车经销商参考





到俄开展合作应该注意哪些事项

如何选择合作伙伴

如何配置人才，如何对其进行培训走出

国门到俄的企业如何成功

AutoBoss 为您在俄罗斯联邦和独 联体国家的业务提供解决方案



- 独特的市场信息咨询服务
- 人才猎头服务
- 各级员工培训服务
- 行业标准的制定和推行
- 举办各类会议活动和闭门会面

AutoBoss 产品



专业咨询

由汽车行业的高级专家向经销商提供



AutoBoss 俱乐部

俄罗斯和独联体国家经销商、代理商和各附属行业合作伙伴的协会



大师课

由汽车行业的高级专家演讲的35 堂大师课



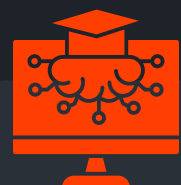
YouTube

500多部教学视频



线上培训

17个课程
1007个学时



微型学习

以带作业的微课形式进行的课程



知识库

随时可以实施的独特的指导性材料、规程、工艺流程图等资料



书籍

来自高级专家的汽车行业最佳书籍

AutoBoss



制定并推行行业标准

- 汽车行业中的客户服务工作
- 汽车零售行业中的数字营销
- 售后服务标准
- 新车和二手车的标准销售流程
- CRM/CJM系统管理制度
- 法务工作标准等等



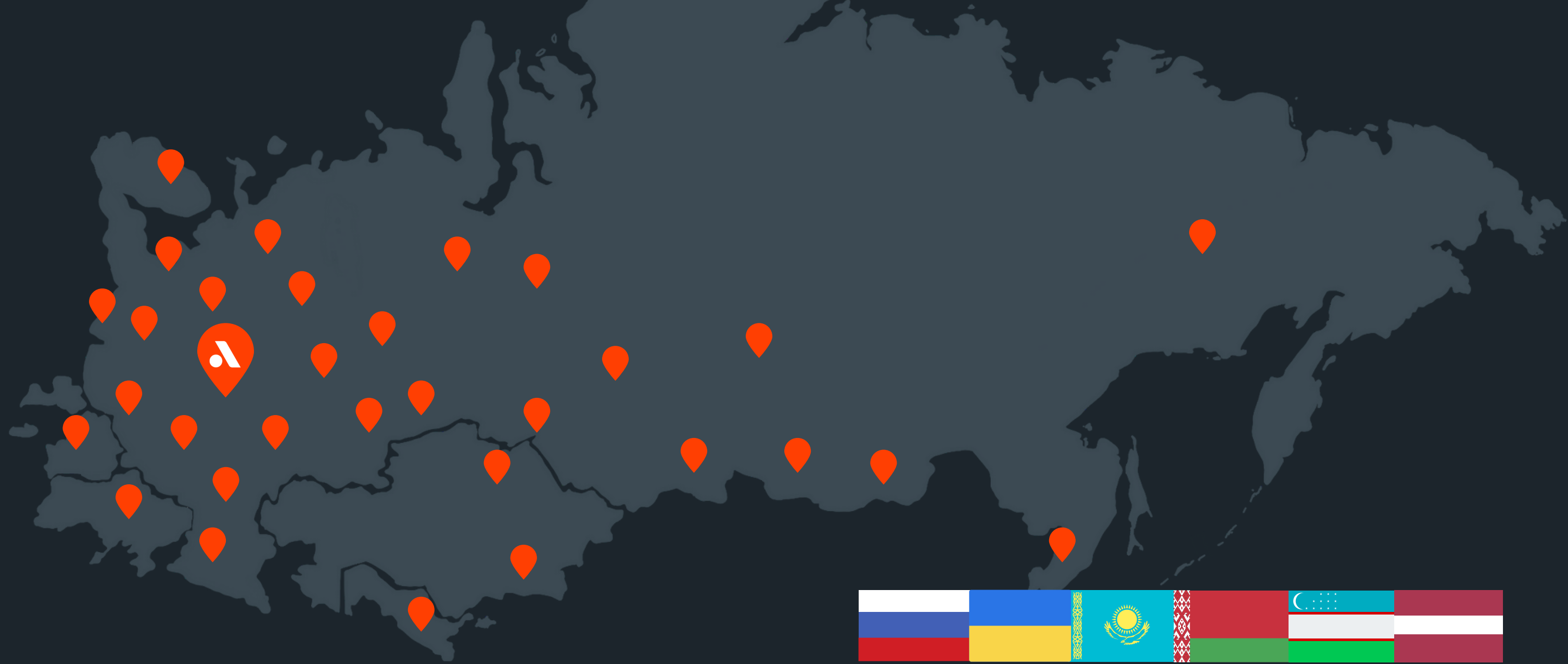
商务旅游行业



根据客户提出的需求 and 其所追求的目标，
在全世界各地

在当地和国际商务活动框架下组织各类活动

AutoBoss 客户分布图



AutoBoss 合作伙伴



21 年来，AutoBoss 致力于推动汽车行业发展

2002

塔季扬娜·格里高利耶娃
发起成立唯一一家专门为汽
车行业提供服务的人力
资源公司 (АвтоКадр)

2003

组建汽车企业领导人
协会 (АвтоБосс)

2010

为汽车经销商、代理商
开通咨询业务

2020

为汽车行业全体员工
开通线上培训服务

2023

与俄罗斯中国总商会
签署战略合作协议

自2002年以来，我们致力于提高俄联邦和独联体国家汽车企业的收益率并推动智库建设！

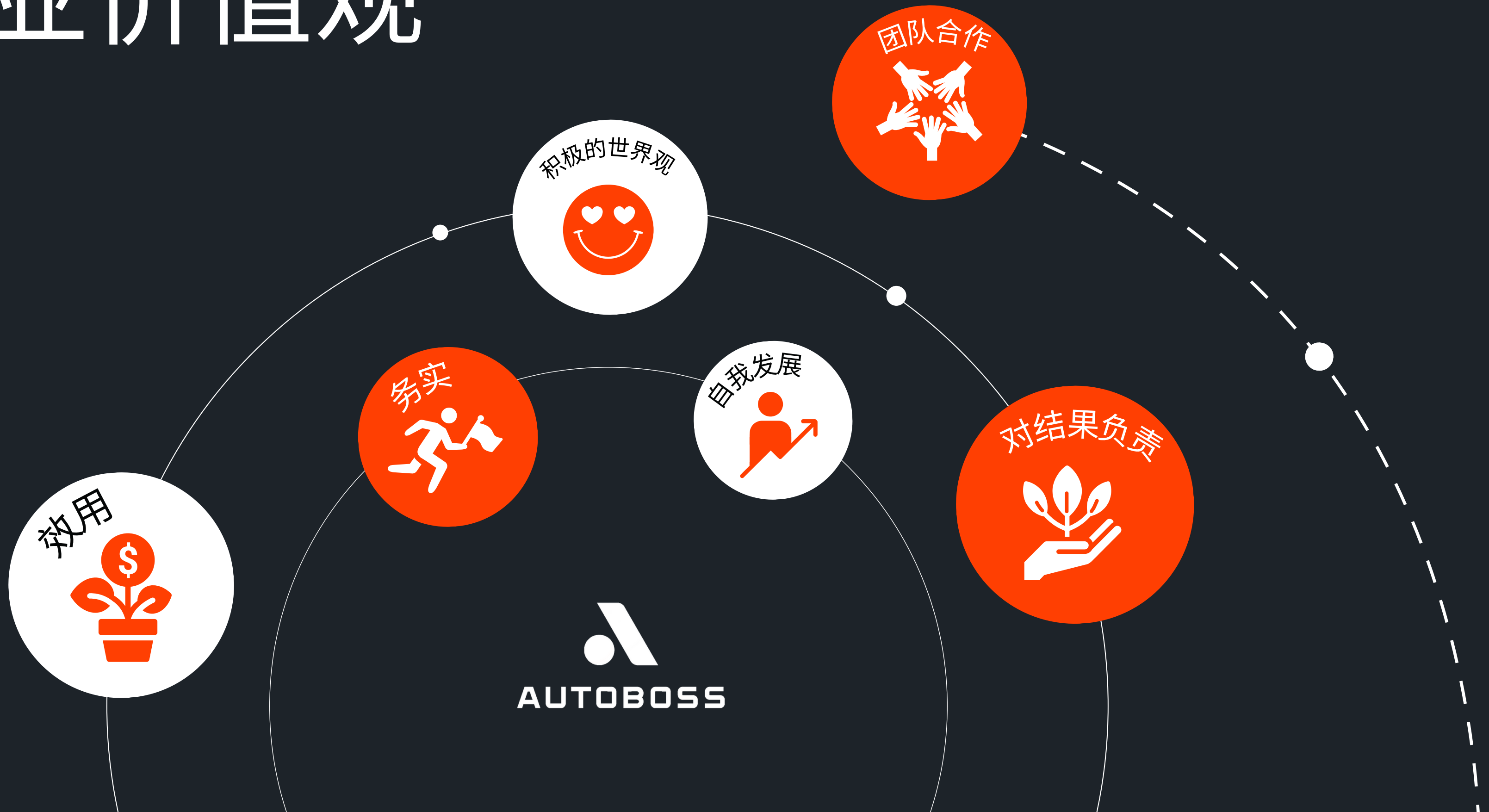
企业使命

“业绩令人赞叹，让您备受赞叹”

我们助力汽车企业发展并应对新型全球消费模式带来的挑战



企业价值观





访问官方网站



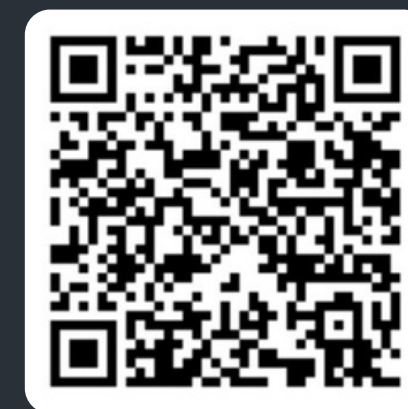
加入行业精英
交流群



订阅YouTube
频道



成为AutoBoss
Expert智库成员



AUTOBOSS